**Maiken Pedersen**

Født: 27 Maj 1982

Adresse : Carl Bernhardsvej 9 1. th

1817 Frederiksberg

Mobil: (+66) 0853855423

Mail: mp\_nettet@hotmail.com

|  |
| --- |
| **Personlig Beskrivelse** |

På nuværende tidspunkt er jeg bosat på Koh Samui i Thailand.

Grundet mit længere ophold i landet kan jeg, som udstationeret for Apollo rejser, bidrage med en stærk indsigt og forståelse, for de lokale skikke og kutymer, samtidigt med at jeg kan begå mig på Thai.

Jeg er fleksibel og er god til at tilpasse mig nye omgivelser. Jeg kan lide at arbejde under struktureret forhold, dog trives jeg med variationer såsom projektarbejde. Jeg mener, ​​at en regelmæssige afveksling eller deadlines, bidrager til at opretholde kreativiteten og effektiviteten, da dette virker som en afbræk fra de sædvanlige rutiner og kræver fuld opmærksomhed. Som person er jeg ansvarlig, engageret, analytisk, nysgerrig og meget udadvendt. Jeg elsker at møde nye mennesker og at begå mig i nye omgivelser, hvilket jeg finder meget konstruktivt og inspirerende.

I min fritid dyrker jeg yoga, dagligt.

|  |
| --- |
| **Uddannelse**  |
| **År 2009-2011:** Studerende på Niels Brock, Bachelor - PBA international markedsføring & salg.Resume: Bacheloruddannelsen i International Salg og Marketing Management er et springbræt karriere muligheder inden for salg og marketing i et internationalt perspektiv.Fokus område: Markedsføring, logistik, business jura, ledelse og økonomi. Valgfri tema, praktik og afsluttende bachelorprojekt.Speciale: RM - Relationship management & online medier**År 2007-2009:** Studerende på Niels Brock korte videregående uddannelse som markedsføringsøkonom. Resume: AP Degree i Marketing Management, er et 2-årig fuldtids studie baseret på en  kombination af økonomiske, kommunikative og kulturelle emner med stor fokus påinternational markedsføring. Formålet med uddannelsen er at kvalificere de studerende til at arbejde selvstændigt med analyse, planlægning og implementering af nationale og internationale marketingaktiviteter i handel, produktion og service industrier.Speciale: Ungdom adfærds Kampagne; Hvordan får unge til at vælge IT-orienterede uddannelser.**År 2000 - 2003:** Hillerød Handelsskole, 3 - årige Hhx studenter eksamen.**År 1999 - 2000:** Hillerød Handelsskole, Hg studerende.**År 1997 -1999:** Lyngby Privat Skole, 9.-10. Klasse. |  |
| **Erhvervserfaring** |

**År 2012­­ - 2013:** Rundrejse i Asien

**År 2011 - 2012:** Mynewsdesk AB – Account manager

Virksomheds beskrivelse: Mynewsdesk - The News Exchange site

 Mynewsdesk er et Publicerings redskab, der bygger på et CMS system.

Jobbeskrivelse: Afdække, udvikle og vedligeholde nye forretningsområder. fungerer som direkte kontakt til de representative Marketing / PR Managers, og Brand Managers etc.

 Mødebooking, konto opsætning, konsuydelser og salg.

 Salget foregik via personlig (face-to-face), web demo og telefon møder-

 Hertil indgik det i stillingen, at repræsentere Mynewsdesk til de forskellige Marketing

 Arrangementer.

Mere info: <http://www.mynewsdesk.com/>

**År 2010:** Studieophold; A good sale a/s, webshop – Private sale

 Kundeservice, SEO, Sociale medier og affiliate marketing.

Virksomheds beskrivelse: AGOODSALE er en eksklusiv Designer salg - kun for medlemmer! Som medlem af AGOODSALE du kan gå på SALE blandt verdens førende brands og købe lækre og helt nyt brands inden for mode, home & design, accessories og Sport og udendørsaktiviteter til fantastiske priser. Der er nye brands hver uge, og du kan spare op til 70%! Tilbuddene er tid og mængde begrænset, kun for 2-4 dage.

Jobbeskrivelse: Afdække potentielle leads, strategisk planlægning og implementering af kommunikationsstrategi. Formulering og distribution af nyhedsbreve via Apsis.

 Vedligeholdelse af sociale medier og hjemmeside. Kundeservice og varerdistribution.

Mere info: <http://agoodsale.dk/>

Afgangsprojekt: Relationship Management - Hvordan inddrager interessenter i virksomheden, og hvordan kan vi styrke forholdet med få ressourcer

|  |
| --- |
| **Erhvervserfaring – Fortsat** |
| **År 2010 – 2011:** Caller; HK Hovedstaden Telefoninterviewer; Greens analyse – Børsen Parken entertainment; Billetkontrollør**År 2009:** Studieophold i reklamekollektivet Fradhouse, Newbiz planner.Firma beskrivelse: Et kreativ reklame agentur. Fradhouse yder deres service, således at deres kunder når ud til deres interessenter, samtidigt med at de opnår et stærkt image og anerkendelse på det danske marked. Fradhouse hjælper klienten med hvert trin gennem kommunikation, online og offline aktiviteter, strategisk planlægning, forskning og analyser af markedet og målgruppen, designe de nødvendige materialer, udførelse af begivenheder mvJobbeskrivelse: Afdække kundeemner. Kontakt til potentielle interessenter. Feltarbejde - interviews og observationer, etc. Desk research. Koordinering og idégenerering af kampagner. PR Forskellige ad hoc opgaver.Afgangsprojekt: Kampagne, De unge & IT - Sådan fjerne domme og motivere unge til at vælge IT-relaterede kurser.**År 2005 – 2007:** Sportmaster; Salgsassistent Her beskæftigede jeg mig med salg og vejledning til kunder, samt ansvarlig for diverse produktgrupper. Jeg har varetaget indkøb, reklamation, bestillinger og udført vare opstillinger.  Daglig optimering af driften i butikken, gennem forbedring og strukturering af den daglige gang. Klargøring af event i samarbejde med Frederiksberg centeret og sponsorater. Hertil skal nævnes at jeg naturligvis også har stået for åbning og lukning af butik.**År 2004-2005:** Hillerød SFO, Ålerusen. Pædagog medhjælper. Hvor jeg beskæftigede mig med aktivering af børn i alderen 6-12 år. Her var jeg ansvarlig for arrangering af udflugter og andre festlige begivenheder, samt daglige fysiske alternativer i form at motivation til leg og spil frem for stilsiddende aktiviteter. Deltagelse i møder internt i Ålerusen og eksternt med andre fritidsordninger. |
|  | **Sprog** |
|  | **Dansk****Engelsk****Thailandsk** |  ModersmålFlydende, mundtligt og skriftligtGod forståelse |
|  | **IT-kompetencer** |
| **Platforme****Programmer** | Mac OS X Lion, Windows XP/Vista/7 Microsoft Office, Adobe Photoshop CS5, Apsis, CMS, google ads. |
|  | **Erhvervserfaring** |

|  |  |
| --- | --- |
| * Desk-field research
* Lead afdaekning
* Modebooking
* Konsulent
* Salg
* Udformning af strategi
* PR
 | * Event planlaegning
* Kundeservice
* Vedligeholdelse af hjemmeside og diverse sociale platformee
* Varedistribution og logistik
* SEO
* Opsaetning og udsendelse af nyhedsbreve
* Konsultation og oplæring
 |

|  |  |
| --- | --- |
|  | **Supplerende uddannelser - Kurser** |

**År 2013:** Thai Solutions

Thai sprog kursus – 100 timer.

**År 2012:** IT kompetence center; Webudvikling - CMS.

* Oprette, vedligeholde og udbygge et website i WordPress – et af de mest udbredte CMS-systemer.
* Optimere et website til søgemaskiner (SEO)
* Klargøre billeder til web
* Oprette blogs, billedgallerier m.v.
* En webshop-løsning

# År 2012: Kursus; Webudvikling – HTML og CSS.

# Hands-on erfaring med, at bygge et simpelt website helt fra bunden. Hvilket betyder, at jeg kan udvikle eller vedligeholde et website.

**År 2008:** Skriftligt engelsk kursus, for at forbedre eget niveau.

**År 2003 – 2004:** Gerlev idrætshøjskole.

Linie fag; snowboard, windsurfing, Basketball, Dans, Beach volley mv.